



 direcció de compres
i aprovisionament

La gestió dels costos externs

èxit plataforma de
solucions empresarials

Amb l'experiència de



formació per a directius



el benefici comença amb els proveïdors



opinions i resultats

***El recomanaria absolutament,
és el curs més aplicable que he fet mai!***

Per l'orientació específica al departament de compres i per la molt bona feina per part de la Cambra en seleccionar el professorat. Nivell excel·lent, amb equilibri entre la part teòrica i la part pràctica. Els molts anys d'experiència dels docents permeten entendre molt bé el que ens estan explicant.

Què ens ha aportat? Ens ha professionalitzat molt, ha canviat la metodologia de treball i ens ha permès endreçar-ho tot. Ens ha facilitat la feina. La Cambra té molt clara quina és la realitat d'una PIME, i això és fonamental. Grup reduït, molt dinàmic, ideal per poder compartir experiències.



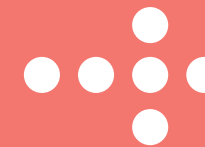
Carolina Del Valle
Gerent de Chimigraf Ibérica, S.L.

direcció de compres i aprovisionament

programes nord

- direcció general
- estratègia i màrqueting internacional
- direcció de compres i aprovisionament
- direcció comercial i de màrqueting
- direcció i gestió de persones

programa nord direcció de compres i aprovisionament



Comprendre i dominar la gestió de compres i contractacions és, avui més que mai, un element fonamental per garantir la rendibilitat i la competitivitat de les empreses.

En un context on aconseguir augmentar el marge de l'empresa és una difícil tasca en un entorn cada vegada més dur, la maximització de la rendibilitat de les compres, establir les condicions per al desenvolupament de proveïdors estratègics alineant-los amb l'estratègia de l'empresa i comprendre el seu paper dins de la mateixa, és cada vegada més, un avantatge competitiu sostenible.

Les empreses destinen una mitjana del 67% dels seus ingressos a l'adquisició d'articles, materials i serveis externs.

objectius del programa

- Potenciar el coneixement i el domini pràctic i eficaç de la gestió de compres i contractacions dels empresaris i directius que han de conèixer de primera mà com actuar sobre aquesta palanca.
- Potenciar el coneixement i el domini pràctic i eficaç de la gestió de compres i contractacions d'aquells professionals i responsables d'àrees que es relacionen amb proveïdors i subministradors.

contingut del programa

- 1 fonaments bàsics
- 2 el nivell estratègic de les compres
- 3 el nivell tàctic de les compres. el procés de compres
- 4 el nivell operatiu de les compres. l'aprovisionament i la gestió d'estocs.
- 5 experiències empresarials a càrrec de destacats experts en la matèria.





a qui s'adreça?

- Gerents, Directors Generals, Directors de Logística, Directors d'Operacions.
- Directors i Caps de Compres, Responsables de Contractació i Aprovisionament.
- Aquells professionals que hagin realitzat el cursos de Gestió de Compres, Gestió d'Estocs i /o Gestió de Magatzems de la Cambra de Comerç i Indústria de Terrassa.




Sebastià Garcia

Diplomat en Ciències Empresarials i MBA per EAE - UPC. Formació en gestió avançada de compres a l'European Institute for Purchasing Management. Més de 20 anys d'experiència professional en multinacionals de l'automoció, farmacèutic, multimèdia i industrial desenvolupant i professionalitzant la gestió de compres.



José Manuel Murcia

Enginyer industrial. PDG IESE. Professor de la UPC i Universitats de Barcelona i Girona. Professor d'EADA. Consultor i formador expert en logística, compres i direcció d'operacions.

10 raons per cursar un programa nord a la cambra de terrassa

- **Aplicabilitat.** Obtindràs eines útils i actuals que et permetran posar en pràctica de forma immediata els coneixements adquirits.
- **Networking.** Gaudiràs d'una plataforma d'intercanvi d'experiències empresarials per compartir coneixement.
- **Objectivitat.** La nostra formació et dona eines de gestió que t'ajudaran a prendre decisions de forma objectiva.
- **Coneixements actualitzats.** Continguts basats en l'experiència i la interacció amb les empreses i els seus empresaris. Formació adaptada al temps.
- **Grups reduïts.** Compartiràs expertesa i coneixement a través de l'anàlisi dels casos de les empreses dels propis alumnes. Metodologia innovadora i col·laborativa.
- **Experiència i rigor.** Més de 30 anys formant a empresaris i directius.
- **Adaptació.** Continguts adaptats a les necessitats professionals dels alumnes mitjançant entrevistes individuals d'expectatives.
- **Professorat.** Experts en actiu que combinen la seva activitat amb la docència.
- **Acompanyament personalitzat.** Sessions de feedback amb els alumnes, orientades a la millora del programa i al compliment de les seves expectatives.
- **Finançament.** T'ho posem fàcil. Et gestionem la bonificació.



el nostre
valor afegit



experiències empresarials

Conferències - col·loqui d'experiències empresarials reals a càrrec de destacats empresaris i directius, que il·lustren des de la seva vivència professional i personal, els coneixements treballats en cada programa.

Els participants tindran l'oportunitat de conèixer i compartir amb el directiu convidat, estratègies empresarials, de negoci i de gestió que els participants poden contrastar amb la pròpia experiència personal i els diferents punts de vista dels assistents.



Panell empresarial amb el Sr. Enric Casí, Managing Director and Member of Executive Committee de MANGO MNG Holding, S.L.



xarxa nord

Forma part del grup Xarxa Nord.

Ex alumnes dels Programes Nord de Formació de Directius de la Cambra de Comerç i Indústria de Terrassa.

Un espai de networking, reflexió i estats d'opinió sobre temes de gestió empresarial.

informació

durada i horari

65 hores
dimecres al matí de 9 h. a 14 h.

lloc de realització

Cambra de Comerç i Indústria de Terrassa
c/ Blasco de Garay, 29-49
08224 Terrassa
93 733 98 31/32
formacio@cambraterrassa.es

èxit plataforma de
solucions empresarials

- emprenedoria
- competitivitat
- internacionalització



Amb l'experiència de



La Cambra
Cambre de Comerç
de Terrassa

àrea publicitat



Blasco de Garay, 29-49
08224 Terrassa
T 93 733 98 33

Vallespir, 19, 1a planta
08173 Sant Cugat del Vallès
T 93 576 35 74

exit@dexitempresa.com
exitempresa.com

